

**02** SEOについて

01 会社紹介

03 SEO対策の効果

04 研修サービス

05 導入費用・導入までの流れ

06 お問い合わせ

### INDEX

<u>01</u> 会社紹介

## 会社概要

#### 社名

合同会社Beginning

#### 所在地

神奈川県川崎市宮前区有馬5-5-22-2

#### 事業内容

Webマーケティング支援事業 Webマーケティング研修事業 オンラインスクール事業

#### 設立

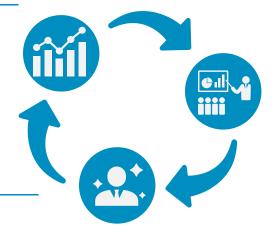
2022年12月6日

#### 弊社ビジネスモデル

3つの事業を連結させることで、人とノウハウの好循環を可能とします。

#### Webマーケティング支援

- ·Web広告運用代行
- ・Webサイト制作・SEO対策
- ·SNS運用代行
- ・LINE構築・運用代行



#### スクール・研修

- ・ノウハウ提供
- 内製化支援

#### 転職・採用支援

- ・ 育成人材の転職支援
- ・育成人材への求人斡旋

#### メンバー紹介



#### 宮部 優斗

合同会社Beginning代表社員。自 身もWebマーケターとして活動す る傍ら、スクール・研修事業の起 案・立ち上げを行う。



#### 佐々木 大介

約100サイト以上のSEO対策を支援。toC、toB問わず対策提案が可能。SEO分析ツールの開発や内製化支援にも従事。



#### 杉山 翔太

年間1,000本以上のSEOを目的とした記事制作に関わる。SEOとWebライティングの両軸で"成果につながるコンテンツ作成"に携わる。

## <u>02</u> SEOについて

Search Engine Optimizationの略。 検索エンジンに対してサイトを最適化し、成果を望む施策のこと。





#### 内部対策

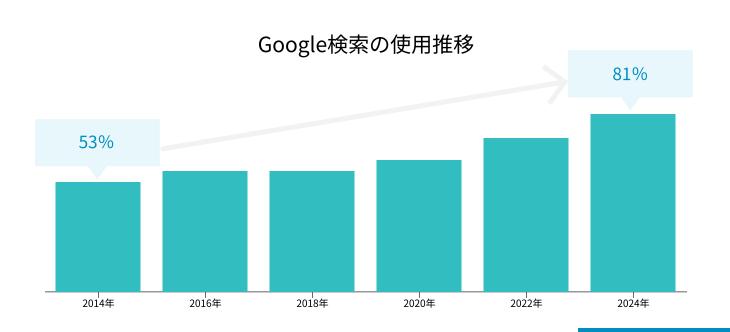
自社サイト内で講じる施策。主にはサイト構造の整理 や新規ページの作成を行う。

#### 外部対策

自社サイト外で講じる施策。主には他社サイトからの 被リンクを獲得やブランド検索数を向上施策を行う。

#### Google検索の使用率

### 日本人の約7000万人が現在も使用している 検索回数も未だに年々増加しているため、SEO対策は現在も有効な施策



#### 検索ユーザーと事業者の関係性

## 検索結果を介して、ユーザーと接点を持つことで売上アップにつながります



#### SEO対策のメリット・デメリット

#### SEO対策は中長期で安定した集客施策としておすすめ!

#### メリット

費用対効果が高い

継続的な集客が可能

顕在・潜在層の双方にアプローチが可能

資産性が高い

#### デメリット

成果で出るまでに時間がかかる

上位表示されないと集客につながらない

コンテンツ制作に費用がかかる

競合の強さが影響する

#### Al over viewとは(旧:SGE)

#### 画像のように検索結果にAIが回答する機能



#### Al over viewの特徴(旧:SGE)

#### AIが回答する + 回答結果のエビデンスとしてWebページが引用される



#### Al over viewの対策について(旧:SGE)

### 2024年5月15日にアメリカでは実装済み。 回答に引用されるか、が今後重要視される可能性が高い

#### 引用されるために実施しておくべきこと

※あくまで予想となります。

 01
 信頼に値する

 情報発信を心掛ける

02 ドメインの強化

#### 画像のように検索結果にAIが回答する機能

#### クレジットカードのおすすめ人気ランキング36選 【究極の1枚はどれ?2024年7月徹底比較】

クレジットカード選びで損をしていませんか?クレジットカードを笑うものはクレジットカードに泣くといって も過言ではないほど、どこのクレジットカードを作るかによって損得が分かれます。

ボイント還不率や年会費・特典の特徴は各社さまざまで、またポイント還元率の改憲や制度の変更も多く、最新 トレンドを追うのが難しいクレジットカードのなかから発極の1枚を作るならどごがいいか迷う人も多いのでは ないでしょうか。

今回は人気のクレジットカードを徹底比較。おすすめの最強クレジットカードをランキング形式でまとめてご紹介します。

マイベストが定義する充極の1枚は「ポイントがお傷に訂まり、訂まったポイントが睡単に使えるクレシットカード」。初めての人でも善時使いしやすいメインカード向きのお得なクレジットカードの選び方も解説していますので、ぜひクレジットカード作りの順の参考にしてください。

2024年07日26日面室

本コンテンツはマイベストが独自の基準に基づき制作していますが、ECサイトやメーカー等から送客手数料を受領していま
オ



#### CFP(認定ファイナンシャル・プランナー)

スキラーシャパン株式会社代表取締役、伊藤萬太FP事務所代表。2006年に慶應義塾大学大学院 商学研究科 経営学・会計学専攻を修了。在学中にCFP®及びファイナンシャル・ブランニング技能士1級を取得する。卒



#### 消費生活評論家、ジャーナリスト

岩田昭男 >

クレジットカードの評論家として、クレジットカード業界の観測を30年間に渡り行っている。早稲田大学大学院停止課題を7度、月刊認起者などを経て独立、クレジットカードのムックを50冊以上監修し、案計に関する高階機関を続けている。目録の経験を活かし、クレジットカード専門的/WEBサイト 管田 ・続きご覧む



#### 元銀行貝/マイベスト クレジットカード・ローン・証券・保険担当

大島凱斗 >

大学卒業後に銀行員として勤務、法人顧客の経営支援・融資商品の提案や、個人向け資産運用相談を担当



CFP(認定ファイナンシャル・プランナー)

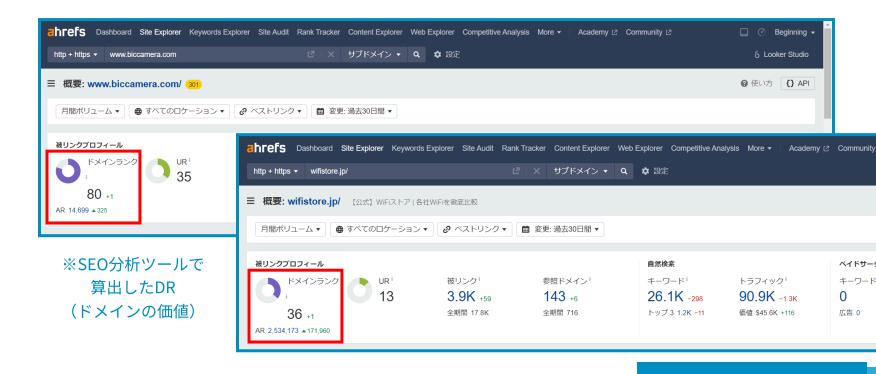
#### 伊藤亮太 >

スキラージャパン株式会社代表取締役、伊藤亮太FP事務所代表。2006年に慶應義塾大学大学院 商学研究科経営学・会計学専攻を修了。在学中にCFP®及びファイナンシャル・プランニング技能士1級を取得する。卒業後、証券会社を経て2007年11月に「スキラージャパン株式会社」を設立。個人の資産設計を...続きを読む

"誰が" 作成したのかが重要となる

#### ドメイン強化

### 運営元、サイト流入、獲得KW、被リンク数など ドメインの価値を高めることにより、googleが引用しやすい状態を目指す



## <u>03</u>

SEO対策の効果

#### SEO対策の効果:事例.1

### 地元民以外は知らない漢方薬局が1年で月の問い合わせ数が30倍に!

対策前

1件

何からやればよいかわからない。 とりあえず自分たちでブログを書 いていた状態



対策後

30件

サイト構造から見直し、ブログの 作り方も抜本的に変更。3ヵ月で 問い合わせ数が5倍に SEO対策の効果::事例.2

### 伸び悩んでいた比較サイトが2年でPV数が4倍に!

対策前

**4万**PV

新規ページの作成は行うが 検索上位に表示されるページ率は 5割程度で安定しない…



対策後

**16万**PV

KWD選定・ページ制作のフロー・自社サイトの分析方法を身に付けることで安定してPV数を増加

### 新規サイトを立ち上げてから9ヵ月で100万PV達成!売上も4.6倍に!

対策前

**O**<sub>PV</sub>

とにかく社内リソースが割けない 状態。ただ新規事業でやるしかな い…



対策後

100万<sub>PV</sub>

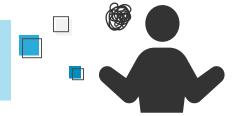
メディア運営を全て代行。完全おまかせで100万PVと売上4.6倍を達成

## <u>04</u> 研修サービス

#### こういった課題はございませんか?

- 一度SEO対策を外注して失敗した…
- 経営にデータ活用したいが、どうすればよいかわからない…
- 社内メンバーに自発的に学んでほしいが無理強いできない…
- 広告費用が予算を圧迫している…

今のやり方から脱却したいが 良い打ち手とノウハウがない…



#### 弊社研修サービスなら全てを解決できます!

- 貴社リソースに合ったオペレーションを構築!
- データ取得から活用方法まで、全てのノウハウを獲得!
- 研修サービスで貴社人材がスキルアップ!
- 研修と並行してSEO対策を実施!集客までサポート!

今のやり方から脱却! 最適な打ち手とノウハウで自走!



#### 研修サービスの特徴

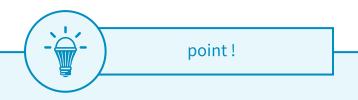
05

POINT Googleアルゴリズムへの正しい理解 01 POINT 経験豊富な現役SEOコンサルタントを講師にアサイン 02 POINT 貴社にカスタマイズされた研修内容 03 POINT 学習深度の可視化 04 POINT

研修と並行でSEO施策を実施

#### Googleアルゴリズムへの正しい理解

Googleの検索システム(アルゴリズム)の仕組みを 正しく理解していない場合再現性の高い成果に繋がる施策は講じられません。



最新情報と弊社が支援した案件から、成果につながる考え方と 必ず押さえておくべき概念をお伝えします。

### 以下のような案件を対応した講師をアサインすることで 包括的なノウハウを提供



上場企業の新規サイト立ち上げ 運営代行



SEO受託企業の 内製化支援



SEO分析ツール の開発・運営



CVR・EFOの改善代行



取材ページの作 成代行



データ分析のツール導入・構築



個人ブロガーの マネタイズ指導

#### 学習深度の可視化

### 毎研修実施後、貴社人材がどのような特性があるかなどを 経営者(管理職)へ別途報告



#### 01 研修内容の理解度

今回は××の内容で、研修を執り行いました。美技様に研修中に××を 質問したところ迷いなく間違いない返答をしていた為、理解に問題はな いと考えております。

#### 02 前回課題の達成度

前回課題は諸事情により提出期限を過ぎての提出となりました。内容も 急ぎで作成したのかミスが目立つため、再度修正を依頼しております。

#### 03 講師からのコメント

クリエイティブ制作が得意で、デザイン面に関しては特筆すべきだと感じております。反面、数値を分析は苦手な印象があります。両方のバランスが取れるように研修内容を修正いたします。

#### 貴社人材を即戦力へと育て、成果をもたらすサイクル

STEP 1

#### 研修の実施

講師から貴社人材へSEO研修を執り行います。

STEP 4

#### 課題のフィードバック・実行

提出された課題に対して、講師からフィードバックを行い、精度の高いSEO施策を実行していただきます。

STEP 2

#### 理解度テスト・課題の出題

理解を深めるために、理解力テストと貴 社SEO施策を課題として出題いたしま す。

FB・実行

研修実施

課題作成

テスト

課題

STEP 3

#### 課題作成・ディスカッション

次回研修までに貴社人材に課題を解決する施策を考えていただきます。

## 研修 】 ヵ月目

#### SEO概要・KWD戦略

- SEO用語解説
- KWD戦略
- E-E-A-T、YMYL
- 競合調査

#### 実施日時:

- ・2024年5月30日
- ・2024年6月6日
- ・2024年6月13日
- ・2024年6月20日

#### 実施方法:

同時双方型の通信訓練(ZOOMを使用)

## 研修 2 ヵ月目

#### サイト分析・内部対策

- ・GSC・GA4の設定
- ・テクニカルSEO
- ・サイトマップの再考
- ・コンテンツSEO

#### 実施日時:

- ・2024年6月27日
- ・2024年7月4日
- ・2024年7月11日
- ・2024年7月18日

#### 実施方法:

同時双方型の通信訓練(ZOOMを使用)

## 研修 3ヵ月目

#### 外部対策

- ・被リンク獲得
- アプローチリスト作成
- ・プレスリリースの活用
- ・ 事例記事の作成

#### 実施日時:

- ・2024年7月25日
- ・2024年8月1日
- ・2024年8月8日
- ・2024年8月15日

#### 実施方法:

同時双方型の通信訓練(ZOOMを使用)

## <u>05</u>

導入費用・導入までの流れ

## 合計費用

**492,650** <sup>□</sup>

※全て税込み表記

研修費用 400,000円

※1名あたりの料金

ツール費用

**41,250** □

※ahrefs3ヵ月分の費用

助成金申請費用

**51,400** ₱

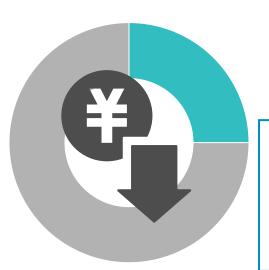
※助成金申請代行の費用

#### 助成金について

#### 助成金を活用しない場合

0%off

研修費用を全額負担しなければならない…



#### 助成金を活用した場合

**75**%off

研修費用の75%が還元される!

#### 助成金を活用した場合の料金表





**181,130** ₱

※全て税込み表記

### 研修費用

<del>400,000</del>□

88,480<sub>円</sub>

- ※1名あたりの料金
- ※約31万円が控除される

ツール費用 41,250円

※ahrefs3ヵ月分の費用

助成金申請費用 51,400円

※助成金申請代行の費用

#### サービス開始の流れ

STEP1

STEP2

STEP3

STEP4

#### お打ち合わせ・ヒアリング

弊社で貴社サイトを無料診断。また貴社SEO対策(サイト 運用)と社内人材における悩みをお伺いいたします。

#### 研修内容のカスタマイズ・ご提案

無料診断とヒアリング内容から、貴社に最適な研修内容を 提案いたします。

#### 研修内容の準備・助成金申請書の作成

貴社にカスタマイズした研修内容をご準備し致します。 助成金に必要な申請書類を別途作成いたします。

#### 研修スタート

週1回の研修を通じて、貴社人材を即戦力へと育成。課題 として施策を実施し、成果に結びつけます。

## <u>06</u> お問い合わせ

## お問い合わせ

# Beginning

合同会社Beginning 🔍 で検索





info@lets-beginning.com

https://lets-beginning.com/#contact

